



Quantensprung Lichtlösung.



SITECO steht seit über 160 Jahren für die Zukunft des Lichts. Als Marktführer für ganzheitliche Lichtlösungen bieten wir alles aus einer Hand: Produkt, Steuerung, Installation und Betrieb. Mit rund 1.000 Mitarbeitenden weltweit schaffen wir massgeschneiderte Lösungen für Städte, Industrie, Büros, Sport, Tunnel und Einzelhandel - Made in Traunreut, Germany.



Vertriebsbeauftragter Projekt Vertrieb (m/w/d)

Deutschsprachige Schweiz | Vollzeit | ab sofort

Bei SITECO gestaltest du innovative, nachhaltige Lichtlösungen in einem dynamischen Umfeld - geprägt von Teamarbeit und Eigenverantwortung. Dank schneller Entscheidungswege übernehmen wir Verantwortung - für die besten Lichtlösungen, unsere Kunden und die Gesellschaft.

Deine Aufgaben.

- **Kundenakquise.** Du gewinnst neue Kunden und entwickelst unser bestehendes Kundennetzwerk mit Fokus auf Endkunden, E-Planer & Elektroinstallateure weiter.
- **Lösungen.** Du entwickelst massgeschneiderte Lichtlösungen und Beleuchtungskonzepte.
- **Verkaufsstrategien.** Du führst Verkaufs- und Vertragsverhandlungen durch und unterstützt beim erfolgreichen Pipeline-Management in CRM.
- **Kundenbindung.** Du führst Massnahmen wie Schulungen, Messen und Events durch.

Das macht dich aus.

- **Ausbildung.** Abgeschlossene Ausbildung mit elektro-/automatisierungstechnischem oder vergleichbarem Schwerpunkt.
- **Berufserfahrung.** Vertriebserfahrung und idealerweise bestehendes Kundennetzwerk.
- **Technik.** Kenntnisse der Lichttechnik sowie in der Planung und Projektierung von Beleuchtungsanlagen.
- **Sonstiges.** Teamplayer mit verkäuferischem Biss.

Das erwartet dich.

- Kollegiales Team & Home Office Möglichkeit
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- 25 Tage Ferien

**Bewirb
dich jetzt!**

