



PROLICHT
designed to create

PROLICHT ist ein international erfolgreicher Premium-Hersteller von architektonischen Beleuchtungskonzepten. Individuelle Lichtlösungen für professionelle Bedürfnisse werden in Rekordzeit am Heimatstandort in Götzens entwickelt, gebaut und über ein globales Netz weltweit vertrieben. Aufgrund unseres internationalen Erfolges und stetigen Wachstums suchen wir ab sofort zur tatkräftigen Unterstützung unseres bestehenden Teams einen:

SALESMANAGER

(m/w/d) | Vollzeit
Region Zürich

DAS AUFGABENGEBIET:

- Betreuung und Beratung von bestehenden Kunden (Architekten, Lichtplanern, etc.),
- aktive Neukundenakquise
- Umfassende Projektbetreuung von der Erarbeitung individueller Lichtlösungen, über die interne Koordination bis hin zur termingerechten Auslieferung an den Kunden

DIE ANFORDERUNGEN:

- Verkaufserfahrung (vorzugsweise aus einem Bereich mit umfangreicher Beratung)
- ein dynamisches, verhandlungssicheres Auftreten im Geschäftsgespräch
- hohe Kunden- und Serviceorientierung
- persönliches Engagement, Organisationstalent, unternehmerisches Handeln
- Begeisterungsfähigkeit
- persönliches Interesse an Licht, Architektur und Design
- Abgeschlossene technische und/ oder wirtschaftliche Ausbildung
- Relevante Berufserfahrung (Fokus Projektgeschäft) – idealerweise in der Licht- oder Elektroindustrie



Bei Interesse freuen wir uns auf schriftliche Bewerbungen mit Bild an:
PROLICHT Schweiz GmbH, Teufener Strasse 36, CH - 9000 St. Gallen, z.Hd. Frau Mag. (FH) Eva-Maria Dengg,
per Mail an jobs@prolicht.at