

Schréder
Experts in lightability™

Seit über 115 Jahren erschliesst Schréder das Potenzial des Lichts und verschiebt kontinuierlich die Grenzen technologischer Innovationen. Fachwissen, Leidenschaft, Innovation und Nachhaltigkeit inspirieren uns dazu, die Kraft des Lichts intelligent für die Sicherheit und das Wohlbefinden aller einzusetzen – sowohl im öffentlichen Raum als auch im beruflichen Umfeld.

Ob Stadtplaner, Elektriker, Immobilienentwickler, Architekt, Ingenieur, Lichtplaner, Bauunternehmer oder Investor: Unser Unternehmen hat Antworten auf sämtliche Herausforderungen der Aussenbeleuchtung entwickelt – für Strassen, Fussgängerzonen, Plätze, Gewerbegebiete, Tunnel oder Denkmäler. Unser Leuchtensortiment ist breit und vielfältig. Es bietet ganzheitliche Lösungen für unterschiedliche Bereiche: Smart City, Strassenbeleuchtung, dekorative Beleuchtung, Sport, Industrie, Dekoration und Illumination.

Heute gehören wir zu den weltweit führenden Unternehmen im Bereich Aussenbeleuchtung und sind in über 70 Ländern vertreten. Für unsere Verkaufsabteilung in unserer Niederlassung in Kloten suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als:

Sales Manager (m/w/d) 100%

Ihre Aufgaben

- Geschäftsentwicklung: Neue Geschäftsmöglichkeiten im Bereich Aussenbeleuchtung und SMART-Lösungen in der Deutschschweiz identifizieren und erschliessen
- Strategische Partnerschaften: Enge Beziehungen zu wichtigen Akteuren wie Industrieunternehmen, Planungsbüros und Behörden aufbauen und pflegen
- Technische Verkaufsberatung: Kunden zu technischen Beleuchtungslösungen und Lichtsteuerungssystemen beraten. Ein technisches Team steht Ihnen unterstützend zur Seite
- Enge Zusammenarbeit mit den Teams für Produktmanagement, Engineering, Marketing und Vertrieb
- Sie nehmen an Vertriebsveranstaltungen sowie an Fachveranstaltungen und Messen im Bereich Beleuchtung und Smart Cities teil
- Sie wirken an der kontinuierlichen Verbesserung des Verkaufsprozesses mit
- Sie nutzen das CRM-System täglich und halten die Daten aktuell

Schréder Confidential, All rights reserved, © Schréder 2025



Schréder
Experts in lightability™

Darüber hinaus fördern und vermarkten Sie das gesamte Sortiment an Beleuchtungsprodukten und lösungen bei folgenden Kundensegmenten:

- Planer (Architekten, Landschaftsarchitekten, Elektroplaner usw.)
- Städte und Gemeinden
- Industrie und weitere Einrichtungen (Pharmaindustrie, Lebensmittelindustrie, Uhrenindustrie, weitere Industriebetriebe, Spitäler usw.)
- Einkaufszentren und Campusareale
- Elektroinstallationsunternehmen
- Stromverteilnetze

Ihr Profil

- Sie verfügen über fundierte Vertriebserfahrung in der Deutschschweiz, insbesondere in der strategischen Geschäftsentwicklung
- Kenntnisse im Bereich Beleuchtung oder Elektrotechnik sind von Vorteil
- Sie haben eine Affinität zu neuen Technologien
- Deutsch ist Ihre Muttersprache und Sie verfügen über gute Englischkenntnisse. Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Sie zeichnen sich durch eine ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick im Umgang mit anspruchsvollen Partnern aus
- Sie verfügen über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und sehr gute organisatorische Fähigkeiten
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen Büroanwendungen (Office-Suite usw.) und haben bereits mit einem ERP- oder CRM-System gearbeitet
- Sie sind verantwortungsbewusst, resilient und belastbar und verfügen über ausgeprägte soziale Kompetenzen
- Sie denken und handeln unternehmerisch und arbeiten gerne sowohl selbstständig als auch im Team
- Sie besitzen einen Führerausweis der Kategorie B
- Idealerweise wohnen Sie im Vertriebsgebiet und verfügen dort über ein breites Kontaktnetz

Schréder Confidential, All rights reserved, © Schréder 2025



Schréder

Experts in lightability™

Wir bieten

Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einer angenehmen Arbeitsatmosphäre mit echtem Teamgeist. Wir bieten spannende und vielfältige Entwicklungsprojekte sowie eine Ihren Kompetenzen entsprechende Vergütung. Sie erhalten professionelle interne Unterstützung durch motivierte und kompetente Teams (Marketing, Technik, Kundendienst).

Darüber hinaus profitieren Sie von folgenden Rahmenbedingungen:

- Firmenfahrzeug
- Mobiltelefon
- Laptop
- Bonus abhängig vom Unternehmensergebnis
- 13. Monatslohn und 30 Ferientage

Entsprechen Sie dem gesuchten Profil? Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an rh@schreder.ch

Wir ermutigen alle qualifizierten Personen, sich unabhängig von Alter, Geschlecht, Herkunft oder persönlicher Situation zu bewerben.

Schréder Swiss SA | ZI de l'Ecorchebœuf 16| 1084 Carrouge (VD) | www.schreder.ch

Wir beantworten ausschliesslich Bewerbungen, die den geforderten Kriterien entsprechen

Schréder Confidential, All rights reserved, © Schréder 2025