



KAM INDUSTRIE & PROJEKTE (M/W/D) **(REGION NORDOST / BASEL)**

GEBIETSVERANTWORTUNG
Region Basel

TÄTIGKEITSBEREICH
Vertrieb

BESCHÄFTIGUNGSART
Vollzeit

DEINE AUFGABE:

- Aufbau und Entwicklung von Key Accounts im Bereich Industrie, Logistik und Facility Management
- Positionierung von LEDVANCE als Lösungsanbieter im Projektgeschäft
- Identifikation und Gewinnung von Beleuchtungsprojekten im Bereich Logistik Umrüstung und Neubau
- Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen
- Aktive Zusammenarbeit mit unserer Lichtplanung, Projektteam und Innendienst zur erfolgreichen Umsetzung komplexer Projekte
- Analyse von Markt- und Kundenpotenzialen sowie Definition entsprechender Vertriebsstrategien

DEINE LEUCHTKRAFT:

- Fachliche Kompetenz und Freude in der Umsetzung von technisch anspruchsvollen Lichtlösungen
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Lichtbranche
- Passion für und Erfahrung im Aussendienst B2B
- Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und Abschlussstärke
- Ausgeprägte Eigeninitiative, Selbständigkeit und ein gewinnendes Auftreten
- Versiert in MS-Office, CRM-Systemen evtl. Relux
- Einwandfreies Deutsch in Wort und Schrift sowie gute Sprachkenntnisse in Englisch oder weiteren Sprachen sind von Vorteil
- *Dein Wohnort befindet sich im Verkaufsgebiet*

WIR BIETEN DIR:

- Eine verantwortungsvolle, abwechslungsreiche und selbständige Tätigkeit
 - Berufliche und persönliche Weiterentwicklung in einem spannenden und zukunftssträchtigen Umfeld
 - Eine attraktive Vergütung, umfassende berufliche Vorsorge, Home Office Regelung und viele Extras
 - Flexible Arbeitszeitgestaltung sowie 25 Tage Urlaub
 - Umfangreiche Einarbeitung, viel Gestaltungsspielraum
- Bei uns zählt Deine Leistung ebenso wie Deine Persönlichkeit, unabhängig von Alter, Herkunft, Geschlecht, sexueller Identität Behinderung oder Weltanschauung.